Planificación Financiera

SEPS

Gabriela Cabezas C.– Gerente de Proyecto

Quito, Ecuador. Julio 2022

DGRV – Confederación Alemana de Cooperativas







I. METODOLOGÍA DE PLANEACIÓN FINANCIERA

Se transforma en **términos económicos**

Los planes estratégicos y operativos

En un horizonte de tiempo determinado







1.1 PLANEACIÓN ESTATÉGICA, OPERATIVA Y PRESUPUESTO



Explicación







1.1.1 PLANEACIÓN ESTRATÉGICA

















1.1.2 PLANEACIÓN OPERATIVA

Desarrollo de la Estrategia Balanced Score-Card Cuadro de Mando Integral Plan de Acción

VISIÓN MISIÓN

MAPAS ESTRATÉGICOS PROYECTOS "INICIATIVAS"

OBJETIVOS ESTRATEGIAS

INDICADORES Y
METAS

ACTIVIDADES RECURSOS

SMART

SEGUIMIENTO Y EVALUACIÓN





1.1.3 PRESUPUESTO

PLANEACIÓN FINANCIERA

3 a 5 años dependiendo de la planeación estratégica.

Tiene un carácter estratégico

Es un proceso flexible que va de la mano de la planeación estratégica.

PRESUPUESTO

Un año

Tiene un carácter operativo

Combina la visión gerencial y del Consejo de administración.





1.2 ANÁLISIS MACROECONOMICO

PIB Desempleo Entorno económico **VARIABLES MACROECONOMICAS** Inflación Entorno Tasas de político interés Macroentorno











1.2 ANÁLISIS SECTORIAL

Sistema Financiero Nacional (SFN)					
abr-22	abr-22				
ENTIDADES	N°	ACTIVOS	PARTICIPACIÓN		
ENTIDADES		USD MM	%		
BANCOS PRIVADOS		52,758	64%		
BANCA PÚBLICA		7,177	9%		
COOPERATIVAS DE AHORRO Y CRÉDITO		22,942	28%		
SUMA		82,876	100%		

Fuente: SBS - SEPS







1.2 ANÁLISIS SECTORIAL

Actualidad y Cifras EPS – JUNIO 2022

*Los datos contenidos en este documento tienen corte a abril de 2022.

CIFRAS POR SEGMENTO DEL SECTOR FINANCIERO POPULAR Y SOLIDARIO











Segmentos ^[1]	Certificados de aportación	Activos (USD Millones)	Cartera de crédito (USD Millones)	Depósitos (USD Millones)
Segmento 1*	6 325 496	19 028	13 073	15 720
Segmento 2	1 244 131	2 233	1 732	1 628
Segmento 3	810 680	1 137	886	826
Segmento 4	424 841	459	351	309
Segmento 5	92 012	85	64	56
TOTAL	8 897 160	22 942	16 106	18 539
Tasa de variación abr 2021 — abr 2022	8%	23%	21%	24%

Fuente: SEPS





1.3 VISION GERENCIAL DE LA ESTRATEGIA FINANCIERA Y PRESUESTO

Equilibrio económico de los recursos de la entidad

Protección de ahorros y capital social de los asociados

Permanencia de servicios financieros y otros beneficios

Gestión profesional orientada a la sostenibilidad de la institución







1.4 PROCESO PRESUPUESTARIO







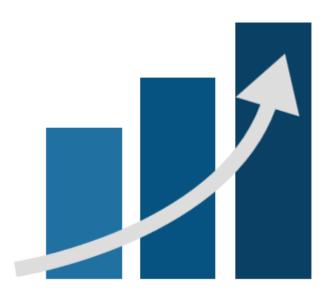






PROGRAMACIÓN

- ✓ Análisis macro
- ✓ Análisis sectorial
- ✓ Plan estratégico y operativo
- ✓ Visión gerencial del presupuesto
- ✓ Bases de proyección



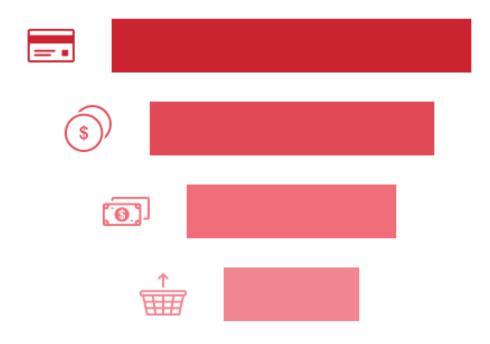






FORMULACIÓN

- ✓ Diagnóstico integral
- √ Variables de proyección
- ✓ Pronóstico
- ✓ Estados financieros proforma
- √ Validación
- ✓ Aprobación









EJECUCIÓN

- ✓ Metas comerciales: ingresos y costos
- ✓ Cronograma de gastos de capital y gastos corrientes
- ✓ Optimización de recursos
- ✓ Margen financiero operacional

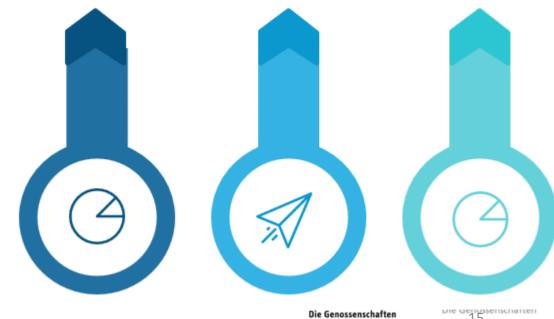






CONTROL Y EVALUACIÓN

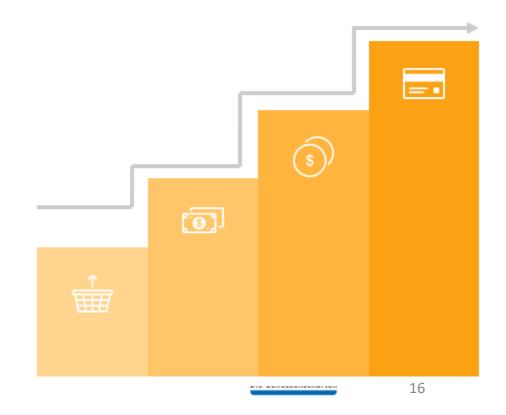
- ✓ Análisis de variaciones
- ✓ Acciones correctivas y preventivas
- ✓ Informe mensual a la gerencia
- ✓ Re programación presupuestaria





CIERRE

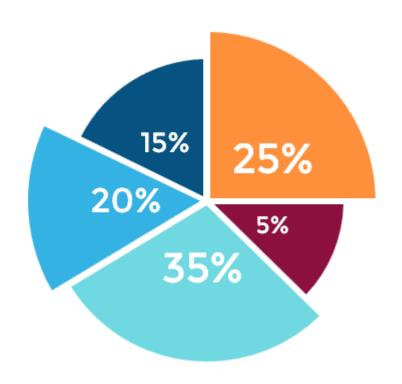
- √ Cierre anual
- ✓ Archivo de anexos y cédulas presupuestarias (cuadros tablas y anexos de la proyecciones financieras)
- ✓ Informe de liquidación presupuestaria o cierre anual de la proyección a diciembre





PRESUPUESTO EN BASE A METAS COMERCIALES

- ✓ Crecimiento de cartera y captación
 - Consolidado
 - Por oficina
 - Por producto (segmento)
- ✓ Fuentes de fondeo externas
 - Obligaciones financieras
- ✓ Aportes de socios
 - Patrimonio







PROYECCIÓN COMERCIAL

	Ingresos	Colocaciones	Tasa activa
(-)	Costos directos	Captaciones *	Tasa pasiva
(-)	Costos variables	Riesgo	Provisión
=	Margen financiero		



GASTOS DE OPERACION

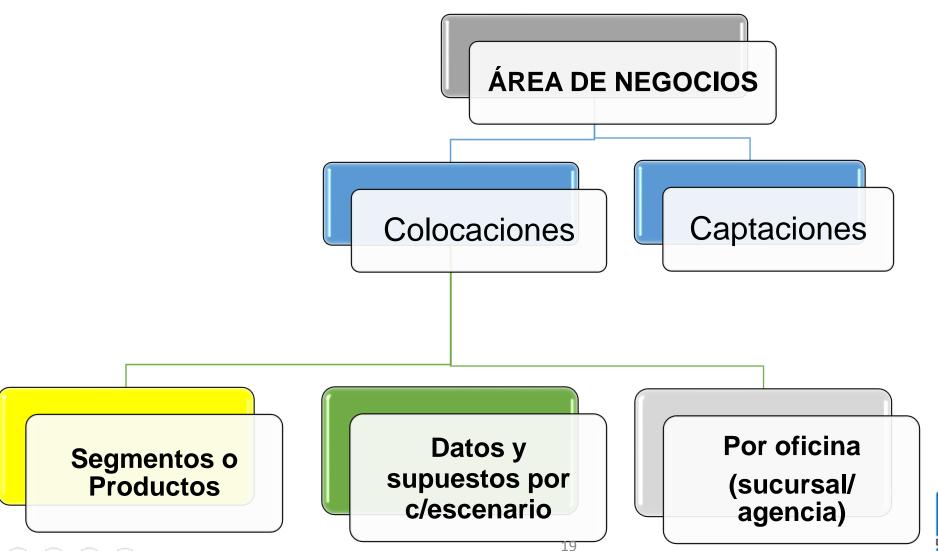
=	Excedentes	Rentabilidad	R.O.E.
	EMOCACITOS	Itabiliada	····







1.5 PRESUESTO COMERCIAL







Colocaciones

- Objetivos por productos de cartera
- Metas de colocación institucional y por oficina
- Estacionalidad de las colocaciones
- Tasas de interés por segmento y producto
- Variación de tasas de interés en el tiempo
- Recuperación de cartera
- Morosidad
- Simulación



Plan comercial y ventas





Captaciones

- Objetivos por segmentos o productos de captación
- Estructura de los productos de ahorro
- Metas de captación institucional y por oficina
- Tasas de interés por segmento
- Variación de tasas de interés en el tiempo
- Estacionalidad de las captaciones
- Simulación



Estrategias de movilización de ahorros Costos de financiamiento



FUENTES DE FONDEO DE CARTERA DE CRÉDITO

Cartera de crédito:

- ✓ Préstamos de corto plazo
- ✓ Préstamos de mediano plazo
- ✓ Préstamos de largo plazo
- ✓ Otros Préstamos



Fuentes de fondeo:

- √ Ahorros
- ✓ Crédito externo
- ✓ Aportaciones de los asociados

Rentabilidad de los productos crediticios

Estructura de las fuentes de fondeo







II. DIAGNOSTICO FINANCIERO INTEGRAL

OBJETIVOS:

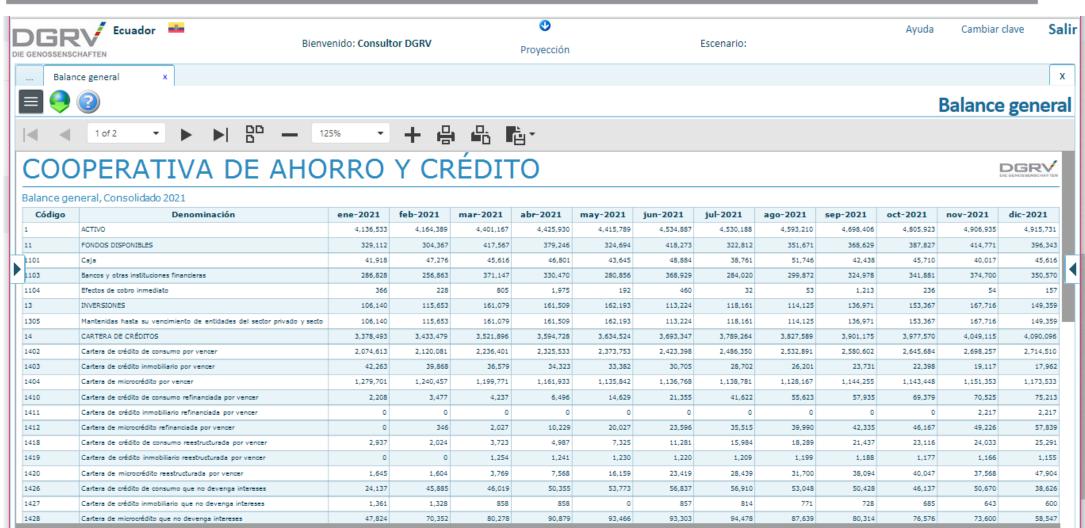
- ✓ Permite conocer la situación financiera y económica de la cooperativa a una determinada fecha.
- ✓ Refleja las decisiones tomadas por los directivos, gerencia y funcionarios en la administración de la cooperativa.
- ✓ Resume los resultados de la gestión de intermediación financiera que realiza la cooperativa: captar ahorros y colocar créditos a sus asociados.
- ✓ Permite determinar las fortalezas y debilidades de la cooperativa en términos financieros







2.1. INFORMACIÓN FINANCIERA HISTÓRICA



https://herramientas.dgrv.com.ec:8884/spf.ec.test





2.2. ANÁLISIS DE ESTRUCTURA













2.3. ANÁLISIS DE TENDENCIA DEL BALANCE GENERAL

Cuentas principales para el Análisis de Tendencia

ACTIVO

Disponibilidades

Inversiones

Cartera de Créditos

- ✓ Consumo
- ✓ Microcrédito

PASIVO Y PATRIMONIO

PASIVO:

Ahorros a la vista Depósitos a plazo fijo

Obligaciones Financieras

PATRIMONIO:

Capital Social









2.3. ANÁLISIS DE TENDENCIA DEL ESTADO DE RESULTADOS

Cuentas principales para el Análisis de Tendencia



INGRESOS

Intereses ganados

Ingresos por servicios

COSTOS Y GASTOS

Intereses causados

Provisiones

Gastos de Operación

Utilidad





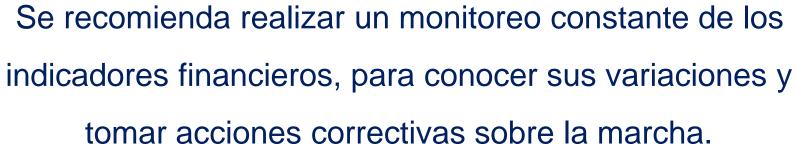




2.4. INDICADORES FINANCIEROS

Se deben comparar con:

- ✓ Metas propias de la cooperativa
- ✓ Otras cooperativas de similar tamaño
- ✓ Buenas prácticas prudenciales en el sector cooperativo











PRÁCTICAS PRUDENCIALES

Indicadores: Consolidado

GRUPO	Indicador	PRUDENCIALES
	Activos productivos	Mayor del 90%
	Activos productivos a pasivos con costo	Mayor del 100%
CALIDAD DE CARTERA	Crédito neto	Mayor del 80%
	Morosidad de cartera total	Menor del 5%
	Cobertura de cartera improductiva	Mayor del 100%
	Grado de absorción	Menor del 80%
EFICIENCIA O PRODUCITIVIDAD	Eficiencia en gasto operativo	Menor del 6%
	Eficiencia en intermediación	Mayor 100%
	Rentabilidad sobre el patrimonio (ROE)	Mayor 10%
RENTABILIDAD	Rentabilidad sobre el activo (ROA)	Mayor 1%
	Rentabilidad sobre ingresos (RSI)	Mayor del 15%
SOLVENCIA	Solvencia del patrimonio	Mayor 12%
	Indice de solvencia patrimonial	Mayor del 9%
LIQUIDEZ	Liquidez de corto plazo	Mayor el 15%

ARTÍCULO 4.- La relación entre el patrimonio técnico constituido y la suma ponderada por riesgo de sus activos y contingentes, para las cooperativas pertenecientes a los segmentos 2, 3, 4 y 5, deberá mantener los siguientes porcentajes:

Segmentos	a diciembre 2020	a diciembre 2021	a diciembre 2022	a diciembre 2023	a diciembre 2024	a diciembre 2025	a diciembre 2026	diciembre 2027
Segmento 2	8%	9%						
Segmento 3		6%	7%	8%	9%			
Segmentos 4 y 5			4%	5%	6%	7%	8%	9%

INDICADORES















ÍNDICES FINANCIEROS

Crédito neto =

Cartera de crédito neto Total de activo

82,3%

Solvencia patrimonial =

PTC APNR

Liquidez de corto plazo =

Fondos Disponibles
Depósitos a corto plazo







CAUDAD DE CARTERA

Morosidad cartera total =

Cartera improductiva
Cartera Bruta

Cobertura de cartera improductiva =

<u>Provisión de cartera</u> Cartera improductiva







PRODUCTIVIDAD

Grado de absorción =

Gastos de Operación Margen Financiero

Eficiencia en gasto operativo =

Gastos de Operación Activo Total







RENTABIUDAD

Rentabilidad sobre el Patrimonio ROE =

<u>Utilidad del ejercicio</u> Patrimonio promedio

Rentabilidad sobre el Activo ROA =

<u>Utilidad del ejercicio</u> Activo promedio







2.5. DIAGNÓSTICO FINANCIERO Y LÍNEA BASE











COOPERATIVAS 4 Y 5

Provisión:

Realizarla de forma mensual Gastos de operación:

Registrarlos cada mes

Utilidad o pérdida

Realizarla de forma mensual Indicadores financieros

Comparar cada mes

Cobertura

Mayor al 100%















III. PRONOSTICO FINANCIERO















3.1 MODELOS ESTADISTICOS DE PRONOSTICO FINANCIERO

■ OPCIONES DE LÍNEA DE TENDENCIA



Exponencial





<u>L</u>ogarítmica



Pol<u>i</u>nómica <u>O</u>rden 2



Potencial



Media móvil Período 2





MODELOS





3.2 VARIABLES DE PROYECCION

CARTERA

VARIABLES DE PROYECCIÓN

PLAZO DE RECUPERACIÓN

Plazo de recuperación promedio histórico (meses)

Plazo de recuperación proyectado (meses)

Tasa de Recuperación estimada (mensual)

TASA DE INTERÉS

Tasa de interés nominal histórica (anual)

Tasa de interés nominal proyetada (anual)

Tasa de interés nominal por mora (anual)

MOROSIDAD Y COBERTURA

Morosidad proyectada (mensual)

Cobertura proyectada (mensual)

Provisión genérica (mensual)

CASTIGO DE CARTERA

Castigo de cartera (mensual)

FONDO DE RESERVA LEGAL IRREPARTIBLE

Porcentaje de la Colocación

CAPTACIÓN

VARIABLES DE PROYECCIÓN

Tasa de interés nominal anual

Obligaciones con instituciones financieras

VARIABLES DE PROYECCIÓN

Monto nuevos préstamos

BASE

VARIABLES





3.3 PROYECCION DE INGRESOS, COSTOS Y GASTOS

Código	Cuenta
51	INTERESES Y DESCUENTOS GANADOS
5101	Depósitos
5103	Intereses y descuentos de inversiones en títulos valores
5104	Intereses y descuentos de cartera de créditos ACUMULADO
	Intereses y descuentos de cartera de créditos MENSUAL
Código	Cuenta
41	INTERESES CAUSADOS
4101	Obligaciones con el público ACUMULADO
	Obligaciones con el público MENSUAL
4103	Obligaciones financieras ACUMULADO
	Obligaciones financieras MENSUAL
44	PROVISIONES
4402	Cartera de créditos ACUMULADO
	Cartera de créditos MENSUAL

Código	Denominación
45	GASTOS DE OPERACIÓN
4501	Gastos de personal
4502	Honorarios
4503	Servicios varios
4504	Impuestos, contribuciones y multas
4505	Depreciaciones
4506	Amortizaciones
4507	Otros gastos





Recursos necesarios para:

- Gasto de financiamiento
- Gastos Operativos
 - Administrativos
 - Gastos de Recursos Humanos
 - Gastos Generales

Seguimiento con respecto al margen financiero (productividad financiera)









3.4 PRESUPUESTO DE CAPITAL

Recursos necesarios para financiar:

- Activos
- Instalaciones
- Equipos
- Tecnología de Información

GAS	GASTOS DE CAPITAL (ACTIVOS FIJOS)		
Código	Cuentas		
1801	Terrenos		
1802	Edificios		
1803	Construcciones y remodelaciones en curso		
1804	Otros locales		
1805	Muebles, enseres y equipos de oficina		
1806	Equipos de computación		
1807	Unidades de transporte		
1808	Equipos de construcción		
1890	Otros		







3.2 PRESUPUESTO DE LIQUIDEZ

	FLUJO DE CAJA	
	Saldo Inicial	
[+]	Entradas de fondos	
[-]	Salidas de fondos	
[=]	Saldo final	
	Excedente (Déficit) de Caja	

	COLOCACIONES
[+]	Flujo de entrada recuperacion préstamos (cartera)
[+]	Flujo de entrada intereses ganados cartera
[-]	Flujo de salida colocaciones
	Variación por colocaciones

	CAPTACION DIRECTA
[+]	Flujo de entrada captacion directa
[-]	Flujo de salida intereses captacion directa
	Variación por captacion directa

	OBLIGACIONES BANCARIAS
[+]	Flujo de entrada Obligaciones bancarias
[-]	Flujo de salida amortizacion Obligaciones bancarias
[-]	Flujo de salida Intereses Obligaciones bancarias
	Variación por Obligaciones bancarias















Muchas Gracias!

gcabezas@dgrv.coop













